

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

评价内容	配分	评分标准	得分1	得分2	平均分
职业素养 (5分)	5分	注重工作场所的6S管理, 遵守操作规程、操作纪律; 沟通模拟中的用语礼貌, 注意措词与技巧体现职业素养。按0/3/5分标准评分。			
准备 (20分)	20分	<p>结构严谨、文笔通顺, 符合字数要求, 内容基本上能反映出服务的特色。</p> <p>10-15分</p> <p>结构较严谨、文笔较通顺, 符合字数要求, 内容较能体现出服务的特色。</p> <p>5-9分</p> <p>结构一般、文笔不是很通顺, 符合字数要求, 内容不能体现出服务的特色。</p> <p>3-4分</p> <p>文不对题。</p> <p>0-2分</p>			客服前准备
沟通技巧	30分	<p>目标客户明确, 列举了三到五个典型客户群; 模拟售前营销过程中七步骤(招呼、询问、推荐、议价、核实、道别、跟进)阐述明确</p> <p>28-30分</p> <p>目标客户明确, 列举了三到五个典型客户群; 模拟售前营销过程中七步骤提到了五点</p> <p>24-27分</p> <p>目标客户明确, 列举了一到二个典型客户群; 模拟售前营销过程中七步骤提到了五点</p> <p>20-23分</p> <p>目标客户明确, 列举了一到二个典型客户群; 模拟售前营销过程中七步骤提到了四点</p> <p>15-19分</p> <p>目标客户明确, 列举了一到二个典型客户群; 模拟售前营销过程中七步骤提到了三点</p> <p>10-14分</p> <p>目标客户明确, 列举了一到二个典型客户群; 模拟售前营销过程中七步骤提到了二点</p> <p>5-9分</p> <p>典型客户群不明确, 模拟售前营销过程中七步骤答题提到了一点</p> <p>0-4分</p>			工作任务 (95分) 客户沟
价值计算	25分	<p>计算公式, 价值大小计算正确, 共18分</p> <p>作用: 是否深刻理解客户终生价值对企业的重要性, 是否观点明确、表述清楚、分析深刻且结合背景资料、见解独到等。按0/3/5/7分评分。</p>			客户价
客户管理	20分	<p>反映现象描述完全正确5分, 如何看待该现象5分。</p> <p>客户分级管理的意义4分, 高效的管理措施6分, 没有结合案例背景分析扣4分, 其他按照回答的正确与否和合理性进行给分。</p>			客户分
100分			合计		

评价内容	配分	评分标准	得分 1	得分 2	平均分
职业素养 (5分)	5分	注重工作场所的6S管理, 遵守操作规程、操作纪律; 沟通模拟中的用语礼貌, 注意措词与技巧体现职业素养。按0/3/5分标准评分。			
明确...表述清楚		客户价值计算	25分		
扣4		客户分类管理	20分		
合计			100分		

评价内容	配分	评分标准	得分1	得分2	平均分
职业素养 (5分)	5分	注重工作场所的6S管理, 遵守操作规程、操作纪律; 沟通模拟中的用语礼貌, 注意措词与技巧体现职业素养。按0/3/5分标准评分。			
明确...表述清楚		客户价值计算	25分		
扣4		客户分类管理	20分		
		合计	100分		

评价内容	配分	评分标准	得分1	得分2	平均分
职业素养 (5分)	5分	注重工作场所的6S管理, 遵守操作规程、操作纪律; 沟通模拟中的用语礼貌, 注意措词与技巧体现职业素养。按0/3/5分标准评分。			
[REDACTED]					
明确... 表述清楚		客户价值计算	25分	作用: 是否深刻理解客户终生价值对企业的重要性, 是否观点	
扣4		客户分类管理	20分	反映现象描述完全正确5分, 如何看待该现象5分。客户分级管理的意义4分。高效的管理措施6分, 没有结合案例背景分析, 其他按照回答的正确与否和合理性进行给分。	
合计			100分		

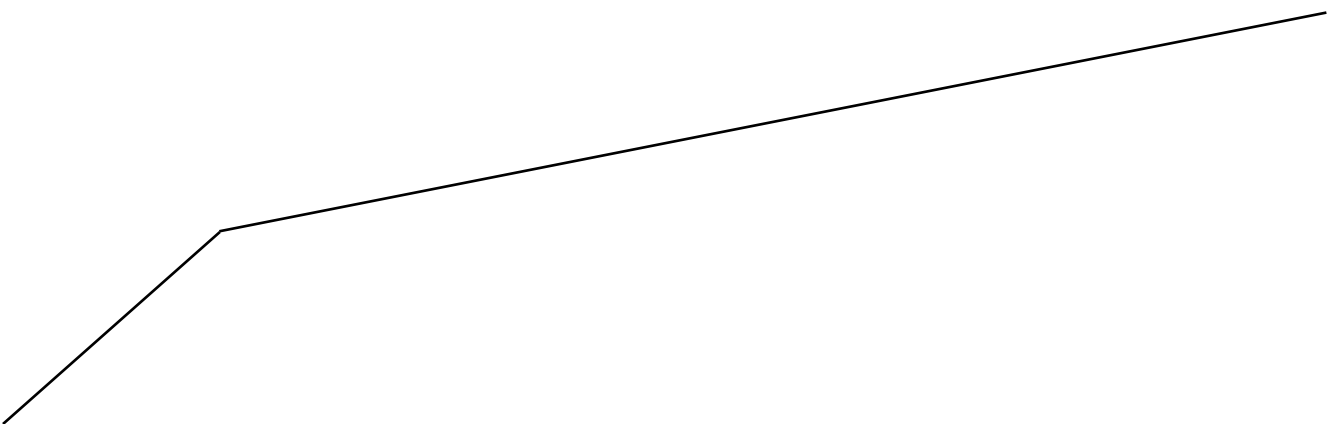
评价内容	配分	评分标准	得分 1	得分 2	平均分
职业素养 (5分)	5分	注重工作场所的6S管理, 遵守操作规程、操作纪律; 沟通模拟中的用语礼貌, 注意措词与技巧体现职业素养。按0/3/5分标准评分。			
明确... 表述清楚		客户价值计算		25分	作用: 是否深刻理解客户终生价值对企业的重要性, 是否观点
扣4		客户分类管理		20分	反映现象描述完全正确5分, 如何看待该现象5分。客户分级管理的意义4分。高效的管理措施6分, 没有结合案例背景分析分, 其他按照回答的正确与否和合理性进行给分。
	合计			100分	

评价内容		配分	评分标准	得分1	得分2	平均分
职业素养 (5分)		5分	注重工作场所的6S管理，遵守操作规程、操作纪律；沟通模拟中的用语礼貌，注意措词与技巧体现职业素养。按0/3/5分标准评分。			
明确...表述清楚		客户价值计算	25分	作用：是否深刻理解客户终生价值对企业的重要性，是否观点		
				正确！且逻辑清晰、分析透彻、有说服力。		
扣4		客户分类管理	20分	反映现象描述完全正确5分，如何看待该现象5分。 客户分级管理的意义4分。高效的管理措施6分，没有结合案例背景分析 分，其他按照回答的正确与否和合理性进行给分。		
合计				100分		

--	--

--	--





e



美味西点

WELCOME TO OUR WEBSITE

LVSEHPIN
绿色食品

XISHIGAODIAN
西式糕点

BINFENSHIJIE
缤纷世界



XISHIYANGCAO
西式蛋糕
进入**



Spaghetti



Cake



Wellbeing



[首页](#) [关于我们](#) [公司产品](#) [联系我们](#)



新品上市

护肤系列

彩妆系列



©版权所有 米婷日化





-
-
-



www.bopu.com

Hit Summer Design

WWW.HITSUMMER.COM

客服

关于我们 服务 价格 联系我们

www.bopu.com





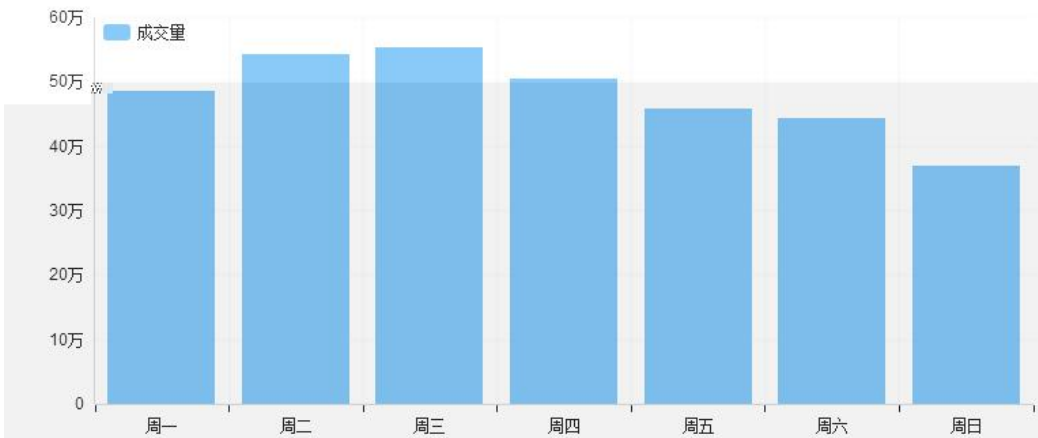
~~356~~ ¥199





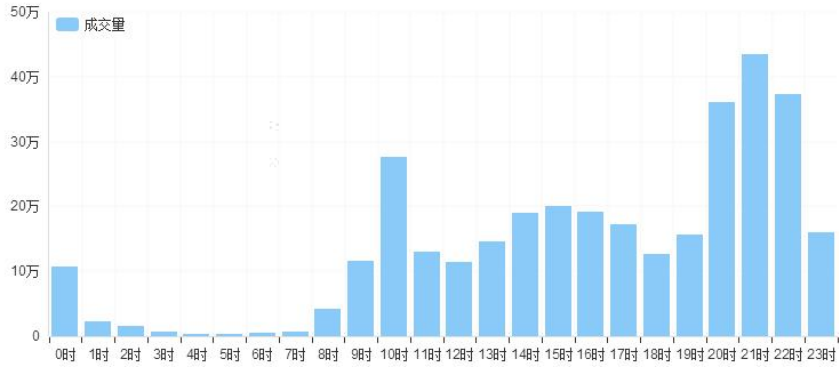
2016年05月上架时间分布

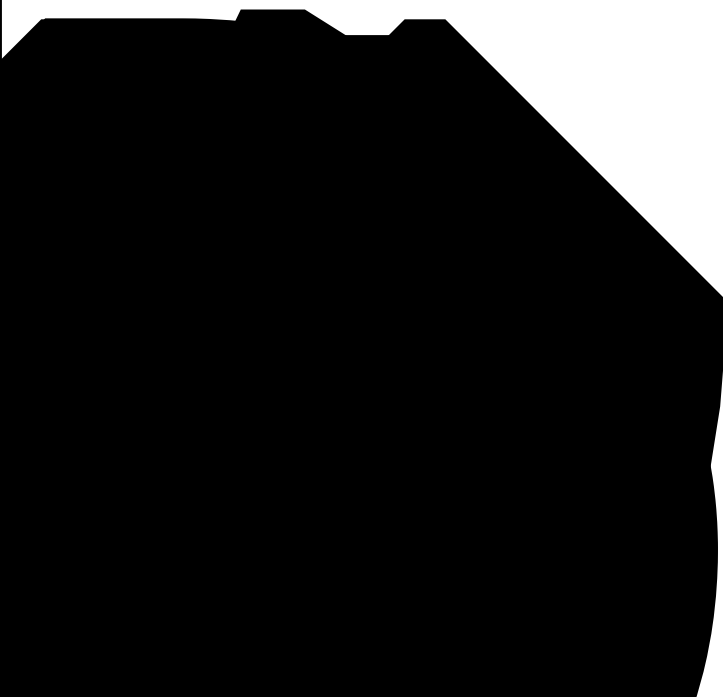
【女装/女士精品-连衣裙】[点击下载](#)



2016年05月上架时间分布

【女装/女士精品-连衣裙】[点击下载](#)





--	--

--	--





商城正品 铂金骑士V9健康电子
烟 新款清肺产品 戒烟的烟特价

历史最低折扣
周年庆 全场特价
马甲更低价仅售
比给力
[更给力] **99**
包邮

前100名购买者
立返20元
机会只有一次 错过就别来了!



--	--	--

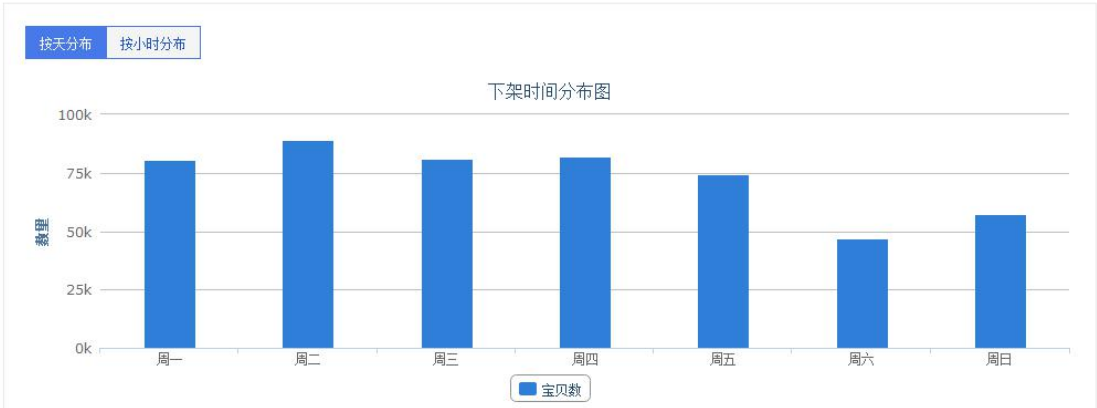
A red rounded rectangle highlights the first six columns of the table in the fifth row.

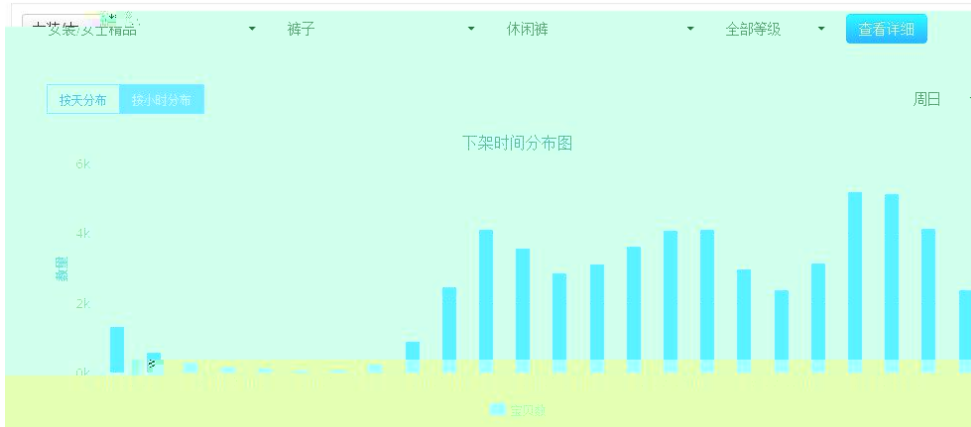
--	--	--	--

--	--	--	--

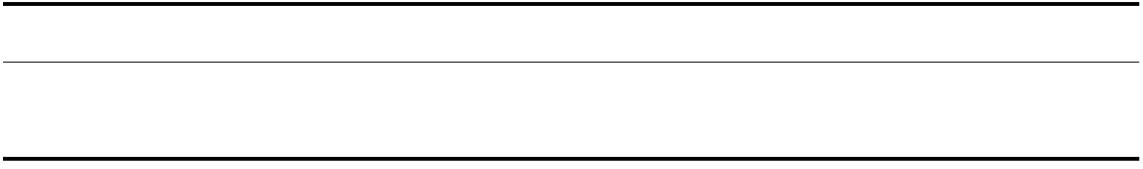
--	--

女装/女士精品





!%e0





--	--	--	--

--	--	--	--

--	--

--

--

--



--	--	--	--

--	--	--	--

--	--

--

--

--	--	--	--

--	--	--	--

--	--

--

--

--



--	--	--	--

--	--

--	--	--	--

--	--

--

--

--

--

--

--

--

公司动态

新闻视频

行业信息



2017年湖南环境高新春节云

带着与家人团聚的喜悦，带着对新一年公司发展的憧憬，2017年2月6日农历正月初十



法国驻武汉总领事馆商务处领事...

9月1日下午，法国驻武汉总领事馆商务处商务领事马修(Mathieu BUCHET)一行，在湖



湖南环境入选“2016年湖南省..

根据《湖南省贯彻〈中国制造2025〉建设制造强省五年行动计划（2016-2020年）》

			ba d		ALEXA

--	--

XJT 兴元自动售货机
XINGYUAN 集生产、研发、销售为一体的专业从事自动售货机厂家

销售热线: 0731-81820822 全国统一电话: 400-100-2229

SALE

[网站首页](#)

[关于兴元](#)

[产品体验](#)

[渠道招募](#)

[云平台](#)

[经典客户](#)

[行业解决方案](#)

[联系我们](#)

[淘宝店铺](#)

点击咨询

XJT 兴元自动售货机
XINGYUAN 集生产、研发、销售为一体的专业从事自动售货机厂家

热烈庆祝兴元新三板挂牌上市

			ba d		ALEXA

--	--

--

化工溶剂技术引领者

20年专注化工溶剂技术，让世界更绿色

[查看详情](#)



			ba d		ALEXA

浏览量(PV) <input type="text"/>	访客数(UV) <input type="text"/>	跳出率 <input type="text"/>	平均访问时长 <input type="text"/>
24	24	100%	00:32:30



<input type="radio"/>	
<input type="radio"/>	

正
正亚化工

Changsha Zhengya Chemical co., LTD
长沙正亚化工有限公司

正亚首页 公司简介 行业动态 产品动态 技术支持 客户留言 联系我们

今天是2019年4月

在线咨询
ONLINE CONSULTATION

行业动态

--	--

			ba d		ALEXA



--	--

			ba d		ALEXA

SEO

			ba d		ALEXA

--	--

您好，欢迎进入光华士科技有限公司官网！

智慧黑板 | 音响系统



光华士科技
GUANGHUASHI TECHNOLOGY

400-999-3868

24h总监服务：13574889357

网站导航、智慧校园集... 拼接显示系统... 应用案例 技术支持 新闻中心

在线咨询 (在线) 在线留言 给您回电

			ba d		ALEXA

--	--	--	--	--	--	--

○	

--	--

			ba d		ALEXA

--	--

			ba d		ALEXA

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--



藥者當付全力 醫者當問良心

中华老字号

光大传统
再造辉煌

1 2 3 4 5

			ba d		ALEXA
